

Cor en Carla Ladders tussen de twee combinaties.
De rechter MF is een paar weken binnen



‘Het vertrouwen van Wim van Breda hielp mij de stap naar zelfstandigheid te zetten’

Cor Ladders heeft inmiddels twee combinaties MF met Herder maai-arm

Na ruim twintig jaar de overstap maken van een betaalde baan naar het zelfstandig ondernemerschap. Cor Ladders uit Dronten zette deze stap tien jaar geleden en richtte Cor Ladders Loonbedrijf op. We zochten hem op in Dronten voor een goed gesprek over ondernemen, vertrouwen en de persoonlijke aanpak die hem, maar ook Wim van Breda BV typeert.

Auteur: Heidi Peters



3 min. leestijd

INTERVIEW



De route naar Loonbedrijf Cor Ladders biedt vergezicht na vergezicht over rijen bomen en lange akkers. Dezelfde akkers waarlangs Ladders, onder andere, de sloten bijhoudt. Langs de woning staan velden met fruitbomen, die volhangen met rode sierappels. De pluk is gestopt, door alle economische ontwikkelingen is de vraag klein. Achter het huis staan twee Massey Ferguson trekkers met Herder maai-arm netjes in gelid. Eén van de twee combinaties, horen we later, is net twee weken binnen. Zelfs de bedrijfsstickers zitten er nog niet op. Aan de keukentafel tref ik Cor en zijn vrouw Carla, mede-eigenaar en rechterhand. Zoon Tony is ook mede-eigenaar; hij staat tijdens onze afspraak met Grin op GroenTechniek Holland.

‘Het is nu tien jaar geleden dat ik zelfstandig werd en ik heb zo’n 35 jaar ervaring in het loonwerk’, vertelt Ladders. ‘Het was al lange tijd een wens om voor mezelf te beginnen. Toen

het me op het bedrijf waar ik werkte niet meer zo goed beviel, ben ik gaan uitzoeken wat er mogelijk was. Ik begon bij Wim van Breda, die ik vanuit mijn werk natuurlijk al lang en goed kende. De reactie was heel enthousiast en ik kreeg te horen dat het bedrijf me waar mogelijk zou ondersteunen.’ Carla Ladders vult aan: ‘Het was toch een spannende tijd. We woonden net een paar jaar hier. Je vraagt je soms af of je voldoende werk krijgt en ga zo maar door.’

Succesvolle start

Cor Ladders: ‘De vertegenwoordiger van Wim van Breda vroeg nog hoeveel uren ik zou gaan werken. Maar ja, dat weet je natuurlijk niet. Voor mijn start ben ik nog langs de boeren gegaan om te laten weten dat ik wegging en voor mezelf begon. Op dat moment zegt niemand je werk toe, dus het was spannend. Maar het werd voorjaar en gaandeweg begon de telefoon over te gaan en dat is niet meer gestopt. Dat zag ik ook niet aankomen.’ Nou, Cor kent alle sloten van Flevoland’, aldus Carla. ‘Dat wordt snel bekend. Hij heeft dit werk altijd gedaan en hij deed het goed.’ Cor: ‘Ik wilde wat meer persoonlijk kunnen werken, het zakelijke van mijn vorige werkgever paste niet bij mij.’ Voor een freelancer, die in de gaten had dat het wel heel veel werk was voor Ladders alleen, regelde Cor tijdelijk een tweede combinatie, zodat hij het eerste seizoen hulp had.

De eerste combinatie

Cor: ‘Wim van Breda was heel flexibel en dat was voor ons zó fijn. We bestelden de eerste combinatie van een MF 7480 en een Herder maai-arm met korf, klepelbak en een takkenknipper. Wim van Breda biedt mogelijkheid tot lease, huur of koop. En als ik wilde beginnen met huur en later wilde kopen, dan werd de al betaalde huursom verrekend. Dat maakte het risico voor ons natuurlijk een heel stuk kleiner en behapbaarder.’ Bij Wim van Breda weten ze natuurlijk ook hoe Cor met z’n apparatuur omgaat’, zegt Carla. ‘Zij wisten dat als de combinatie onverhoopt na een jaar terug zou komen, dat deze er dan nog prima uit zou zien.’ Maar de combinatie kwam niet terug en inmiddels is

zoon Tony Ladders ook in het bedrijf gestapt. Hij springt bij in de schouwtijd en houdt zich daarnaast bezig met de handel in tuin- en parkmachines. Ladders huurde de eerste drie jaar in het drukke seizoen een extra combinatie bij Wim van Breda en na vijf jaar werd de tweede combinatie aangeschaft. ‘Het meeste doe ik alleen of met Tony en soms huur ik iemand een korte tijd in.’

Met smalle banden tussen de gewassen door

Ladders werkt niet voor aannemers. Hij liet zijn MF uitvoeren met aangepaste smalle en brede banden zodat hij door de gewassen van de boerenbedrijven kan rijden en zo kan bijbereggen, sloten schoon kan maken en kan onderhouden. ‘Korte tijd later ben ik gebeld door het Waterschap of ik voor hen ook onderhoud wilde doen op plaatsen waar zij niet bij kunnen. Dus nu krijg ik ook alle probleemgevallen van het Waterschap en dat is prima. Mijn combinaties zijn erop ingericht. Een beetje herkenning vind ik wel belangrijk, dus mijn wielen zijn ook rood met zwart en niet het standaard grijs.’ Cor draait zijn motor nooit op volle toeren. ‘Mensen denken weleens dat het sneller gaat op een hoog toerental, maar dat is niet zo. Ik rijd heel zuinig en dat heb ik m’n hele leven al gedaan. Met de motor op transport draai ik 1400 toeren, met klepelen draai ik op 1400 toeren en met de maaikorf op 1150. Dat is heel laag, maar je hebt minder slijtage, minder herrie aan je hoofd en je bespaart 5 tot 10 liter per uur. Dan praat je over veel geld. Bij sommige mensen moet dat besef nog komen.’

Drie combi’s in tien jaar

Ladders laat zijn combinaties op maat maken. ‘Omdat ik op smalle banden werk, heb ik een aangepast wielstel dat ik kan in- en uitschuiven voor de verschillende gewassen. Dan spoor ik minder in. Maar dat moet wel specifiek voor mij gemaakt worden. Verder wil ik alle bediening in één joystick in plaats van twee. Ook dat is maatwerk. Een medewerker bij Wim van Breda is daar heel handig in en hij maakt dat voor mij op maat. Geveerde stoelen, voorasvering, elektrische spiegels, alles zit erop.’ Mocht er



iets stuk zijn, dan halen we het onderdeel in Geldermalsen op en probeert Tony het in eerste instantie zelf te repareren. Lukt dat niet, dan komt er iemand uit Geldermalsen bij ons repareren', aldus Carla.

Herkenning in betrouwbaarheid

Volgens het echtpaar Ladders is de bereikbaarheid en flexibiliteit van henzelf, vergelijkbaar met die van Wim van Breda, de reden van de volle agenda, jaar na jaar. 'Veel boeren spreek ik niet eens meer, ik voer het werk gewoon uit. Soms worden we 's avonds gebeld voor een spoed-

geval en dan rijden we er in de avond ook op uit. Dat krijg je bij een groter loonbedrijf niet voor elkaar.'

'Je weet waar je aan toe bent met Wim van Breda', vindt Cor. 'Een woord is een woord. Zo staan zij erin en wij ook. Ze bieden een luisterend oor en als je op een zaterdag belt omdat je een probleem hebt, dan leggen ze het onderdeel direct voor je klaar en kun je het komen halen. Dat is heel fijn, want wij kunnen dan maandag weer door. Je merkt ook dat Wim van Breda alles van onze business weet. Daarin is het een

specifiek bedrijf. Ze kennen ons werk en weten wat we nodig hebben en waarmee we geholpen zijn. En dat doen ze vervolgens ook. Eerlijk, we kijken heus wel op andere plaatsen wanneer we een nieuwe trekker nodig hebben, maar we komen toch altijd weer bij Wim van Breda uit. En dat zit 'm voornamelijk in de service, dat is voor ons het belangrijkste. Je hebt als ondernemer het gevoel dat je het samen met hen doet.'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!

Eerlijk, we kijken heus wel op andere plaatsen wanneer we een nieuwe trekker nodig hebben, maar we komen toch altijd weer bij Wim van Breda uit.

De twee combinaties van MF met Herder

