



Basis daktuinproject bij Depot Boijmans van Beuningen verzorgd door Joosten Ecodak

Joosten Kunststoffen levert complete concepten met ketenintegratie

Joosten Kunststoffen in Bommel is al jarenlang een bekende van onze vakbladen en andersom. Naamsbekendheid is echter geen directe noodzaak voor het bedrijf. Wél staat het te springen om innovatieve content te delen met de vakwereld. Bij dezen verwelkomen de groene vakbladen Joosten als nieuwe contentpartner. Het bedrijf trapt voor Stad en Groen af met één van die innovatieve projecten: de daktuin op de parkeergarage naast Depot Boijmans Van Beuningen.

Auteur: Karlijn Raats

Geert-Jan Derksen is bedrijfsleider van Joosten Ecodak. Derksen: 'Joosten Ecodak werd door aannemer GKB uitgedaagd om een systeem te ontwerpen waarmee bomen eenvoudig kunnen worden bewaterd. Dat werd het eerder met succes toegepaste Joosten AquaMulti Box

Capillair Systeem. Dit watermanagementsysteem is getest door het onafhankelijke onderzoeksinstituut Syntraal.' Voor de ophoging op het dak van de parkeergarage die dient als toegang tot het park, maar ook voor de broodnodige waterberging, kwam

Joosten Ecodak in actie. Er werden EPS150-blokken geleverd, gewapend Nicotarp-folie om het EPS (piepschuim) te beschermen en voor erbovenop Tensar-wapening. De volgende laag, onder de bestrating, was een menggranulaat.

Opbouw watermanagementsysteem

'Vanaf het punt waar het betonnen dek begint, hebben we een PE-folielaag gelegd, die is gesandwicht tussen geotextiel. Hierop werden de AquaMulti Box-bufferkratten gelegd. Deze waterretentiekralen zijn 15 cm hoog. Deze krattenlaag werd capillair gemaakt door om de 3 vierkante meter een box uit te nemen, daarvan het watercapillairvlies naar binnen te vouwen en de box weer terug te plaatsen,' vertelt Derksen. 'Dit zijn de capillaire bruggen die het water



‘Bij zulke complexe projecten met meerdere specialisaties heeft de aannemer bij ons één aanspreekpunt’

omhoog moeten brengen. De gehele krattenlaag wordt vervolgens afgedekt met hetzelfde vlies met capillaire werking. Dit doek geeft het vocht homogeen verspreid door aan de bovenliggende bomengrond, waar de capillaire werking ervoor zorgt dat het vocht naar de wortels opstijgt. Zo kan de vegetatie ook in droge tijden putten uit de voorraad water in de waterbuffer.’

Naast de AquaMulti Box en het EPS leverde Joosten ook op maat gemaakte monitoringsputten, pvc afvoerbuizen en de overstort voor

het systeem.

Moederbedrijf Joosten Kunststoffen

Joosten Kunststoffen bestond al vóór het officiële vestigingsjaar 1991. Toen streek het bedrijf van grondleggers Wim en Jan Joosten neer in Gendt. Inmiddels telt de onderneming bijna zeventig medewerkers en vestigingen in Bemmel (hoofdkantoor en eigen fabriek), Delft, Beverwijk en Goes. Het perceel in Bemmel telt 25.000 vierkante meter, maar ook hier groeit Joosten inmiddels bijna uit zijn jasje. Derksen: ‘Vele vrachtwagens rijden hier dagelijks af en aan.’



Voor het project Depot Boijmans van Beuningen leverde Joosten Ecodak een legplan voor het EPS en de AquaMulti Boxen met uitsparingen.



Links Geert-Jan Derksen, rechts Pascal Otten

Dochterbedrijven en productgroepen

Toeleverancier Joosten Kunststoffen is binnen de gww van oudsher actief in de grond- en waterbeheersing. Maar door de toenemende zorgen over het klimaat neemt ook de tak met concepten voor stedelijk groen en groene daken een vlucht.

Onder moederbedrijf Joosten Kunststoffen vallen de groendakspecialist Joosten Ecodak (opgericht in 2013), het internationaal opererende Joosten Plastics International, de maatwerkspecialist Joosten Productie en Lastechniek, Joosten Concepts, voor het ontwerpen, leveren en aanbrengen van geo- en infratechnische constructies, en tot slot Jan Heuvelmans BV, leverancier van foammatten. De productgroepen zijn folie (in de vorm van allerlei onderafdichtingen), geotextiel, geogrids voor grondwapening, foammatten, EPS-constructies, groeiplaatsconstructies en krattensystemen (AquaMulti Box). Adviseur Pascal Otten, aan tafel letterlijk Derksens rechterhand: ‘We zijn niet de grootste in deze laatste productgroep, maar we waren wel de eerste. Eind jaren negentig waren we van de partij toen het waterretentiesysteem met kunststof kratten uit Australië kwam overwaaien.’

Partnerschappen

De onderneming geeft de voorkeur aan exclusieve samenwerkingsverbanden met producenten. ‘Het voordeel van een partnerschap met een producent is dat je samen altijd tot oplossingen kunt komen die *fit for purpose* zijn, dus functioneren’, legt Derksen uit. Enkele van de vele partnerships zijn die met Ingenieursbureau Geologics en met vooraanstaande internationale marktpartijen zoals geotextielproducent TenCate Geosynthetics en geogridproducent Tensar.

Verder is Joosten Kunststoffen hoofddealer van Pipelife (fabrikant van kunststof leidingssystemen), dealer in Nederland en België van GreenBlue Urban (groeiplaatsconstructies) en is Jan Heuvelmans bv overgenomen, waardoor Joosten nu exclusief dealer is van ReFoam.

Platte organisatie

Net als het bedrijfspannend stralen Derksen en adviseur Otten *in houd* en opgeruimdheid uit; er is geen zweem van opsmuk te bespeuren. Ook niet van hiërarchie, trouwens. Het bedrijf is via een managementbuy-out over-

gegaan naar een deel van het personeel (de MT-leden). De bedrijfseigenaren zijn gewoon werkzaam in het bedrijf.

Derksen verklaart: 'We blijven groeien als bedrijf, maar met de aandelen onder het personeel proberen wij de betrokkenheid bij het familiebedrijf dat we van oudsher zijn te behouden. Ook willen we een platte organisatie blijven, met snelle aanspreekpunten.'

Totaaloplossingen

Door de vele takken van sport kan Joosten maatwerk leveren voor alle onderdelen, producten en diensten. Otten legt uit: 'Door de ketenintegratie in ons bedrijf leveren wij complete concepten, waarmee we onze opdrachtgevers, zoals gemeenten, provincies, Rijkswaterstaat en aannemingsbedrijven, volledig ontzorgen. "OLA" is het credo dat aan de basis ligt van al onze concepten: ontwerpen, adviseren en leveren.'

Maatwerk

Een onderdeel van deze ontzorging is duurzaam werken. In het bedrijf heerst niet alleen een cultuur van pragmatische oplossingen bedenken en grondig te werk gaan, maar is ook van zuinigheid. Niet alleen voor de eigen portemonnee, ook voor die van de opdrachtgever. Er wordt zuinig omgegaan met grondstoffen en fossiele brandstoffen. 'Dat kunnen we bij Joosten Kunststoffen, omdat de hele keten gespecialiseerd is; we kunnen altijd snel schakelen en eenvoudig schuiven tussen onze onderdelen', legt Otten uit.

Eén aanspreekpunt

Otten stipt een ander voordeel aan: 'We werken regelmatig aan projecten waarin meerdere specialisaties samenkomen. Het komt voor dat wij paalmatrasen maken en daar een gewapende grondconstructie op bouwen waar EPS op aansluit, en dat er ook nog een groendak en een watermanagementsysteem gevraagd worden. Bij dit soort complexe projecten met meerdere specialisaties heeft de aannemer bij ons één aanspreekpunt; hij hoeft niet te communiceren met vier verschillende partijen met elk hun eigen belang. Dat komt het product en de kwaliteit van het hele project ten goede.'

Kostenbeheersing door legplan

Een van de huzarenstukjes die Joosten Kunststoffen beheerst en levert, is het op maat

'Door het maken van een legplan komen we tot een exacte kostenopgave'

leveren van grote volumes, zoals die vaak nodig zijn in gww-projecten. Dat doet het bedrijf door het maken van een legplan. Ook voor het project Depot Boijmans van Beuningen leverde Joosten Ecodak een legplan, zowel voor het EPS als voor de AquaMulti Boxen met uitsparingen. De EPS-blokken waarmee het dak van de parkeergarage naast Depot Boijmans Van Beuningen opgehoogd is, zijn stuk voor stuk genummerd. Zo vormen ze voor de aanlegpartij een werkbaar bouw pakket. 'Wij komen tot een exacte kostenopgave doordat we een legplan maken. Hierdoor is vooraf duidelijk hoeveel EPS-blokken er nodig zijn. In de berekening nemen we niet alleen het totale volume en oppervlak mee, maar ook gegevens zoals sondering, bovenbelasting en het aantal verkeersbewegingen. Het resultaat is dat de opdrachtgever geen blok te veel of te weinig heeft en dat het project nooit stil komt te liggen. De opdrachtgever bespaart op het aantal transportbewegingen (geen aanvoer van extra materiaal of afvoer van restmateriaal), op brandstof én op de totale kosten. Wij geven vooraf de exacte prijs op. Ook zelf hebben we voordeel bij deze nauwkeurige voorcalculatie, met betrekking tot onze werkefficiëntie en *total cost of ownership*. Iedereen wint wanneer de faalkosten gereduceerd worden.'

Duurzaamheid

Ja, daar is hij weer: duurzaamheid. Maar Joosten Kunststoffen kan aantonen dat zijn duurzame werkwijze geen wassen neus is. Derksen: 'We werken waar mogelijk met gerecycled kunststof. Al onze producten zijn recyclebaar. We werken samen met veel recyclingbedrijven, waaronder het verwerkingsbedrijf GBN, dat zich bezighoudt met hoogwaardige recycling van kunst-

gras en rubber infill! Dat gebeurt overigens ook in samenwerking met Saxion-hogescholen, waar Derksen studenten begeleidt bij vraagstukken over recycling.

Otten voegt daaraan toe: 'Wij maken producten die lang meegaan. En zoals gezegd maken we ons hard voor volledige upcycling van al onze producten, maar ook van andere kunststof producten, zoals kunstgras. Kunststof producten kunnen een belangrijke bijdrage leveren aan het succesvol realiseren van projecten, als je ze maar op de juiste manier toepast.'

Depot Boijmans van Beuningen

Bij het prestigieuze Daktuinproject Museumpark rondom Depot Boijmans van Beuningen zijn in totaal 75 meerstammige *Betula pubescens* toegepast. In fase één werd de eerste van twee daktuinen aangelegd: een park met bomen. Fase twee, die dit jaar wordt afgerond, behelst de aanleg van de tweede daktuin, met daarin voornamelijk gras voor het houden van evenementen. Doordat het merendeel van de bomen, 43 van de 75, niet in de volle grond kon staan, was een watermanagementsysteem nodig om duurzame groeiplaatsen te creëren. Hierbij wordt het opvangen hemelwater naar het watermanagementsysteem geleid.

