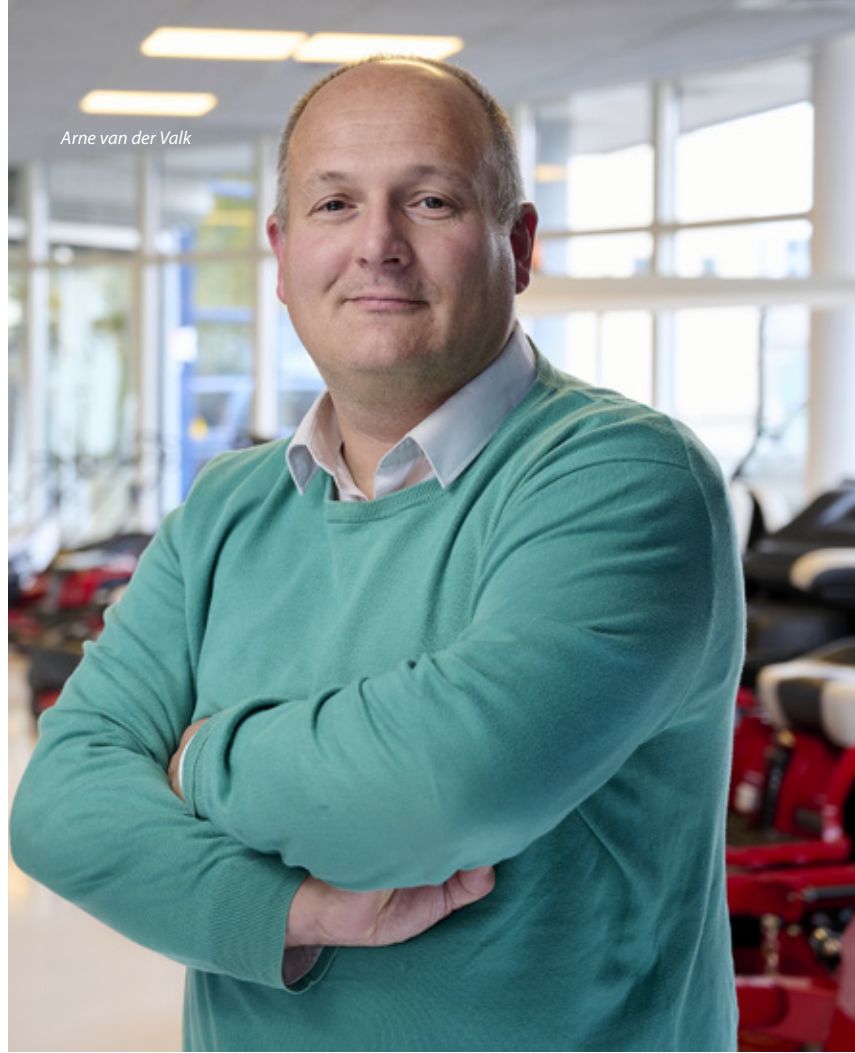




‘Een specificatieblad en gelikte foto’s vertellen niet altijd het hele verhaal’

Van der Valk (Heybroek) over machines vergelijken in de praktijk

Een machine kopen op basis van alleen een foto, specificaties of een online presentatie blijft lastig. Volgens Arne van der Valk, productmanager Groentechniek bij importeur Heybroek en lid van de GTH-stuurgroep, ervaren gebruikers juist op een vakbeurs als GroenTechniek Holland waarom A-kwaliteit zich onderscheidt in afwerking, gebruiksgemak, degelijkheid en levensduur.

Auteur: Karlijn Raats

Met zijn streven naar totaaloplossingen zet Heybroek in op langdurige partnerships. GTH blijft daarbij een belangrijk ontmoetingspunt. ‘Internet laat veel zien, maar mensen willen een machine voelen, erop zitten en het product in het echt ervaren’, verklaart Van der Valk van Heybroek. ‘Bovendien merken we sinds corona

dat de behoefte aan persoonlijk contact sterk is toegenomen. Een gezicht bij een organisatie blijft belangrijk. Juist dat persoonlijke gesprek maakt het verschil.’

Kwaliteitsverschil ervaren

Van der Valk ziet dat elektrificatie en robotisering steeds meer hun intrede doen in de professionele groensector en dat alle merken volop bezig zijn met deze ontwikkeling. Tegelijkertijd verloopt die omslag niet overal in hetzelfde tempo. ‘Wij werken veel met Amerikaanse leveranciers en daar liggen brandstofprijzen op een ander niveau dan in Europa. Daardoor zitten we met sommige producten nog midden in de transitie naar volledig elektrisch werken.’ Naast de technische ontwikkeling ziet Van der Valk een andere belangrijke uitdaging: het vergelijken van kwaliteit. ‘Er wordt ontzettend veel op de markt gebracht en voor gebruikers is het soms lastig om producten goed met elkaar te vergelijken. Op internet zie je vaak een mooi beeld van een machine, maar pas in het echt ontdek je verschillen in materiaal, afwerking, gebruiksgemak en constructie. De GTH-beurs maakt zichtbaar wat je daadwerkelijk koopt. Niet ieder goedkoper product is per definitie slecht, maar wanneer je machines naast elkaar ziet en ervaart, wordt het kwaliteitsverschil veel duidelijker.’

Total cost of ownership

Die kwaliteit vertaalt zich volgens Van der Valk ook in een langere levensduur. ‘Tijdens corona stelden veel bedrijven investeringen uit. Daardoor ontdekten ze dat onze machines vaak langer inzetbaar waren dan verwacht. Elektrificatie is belangrijk, maar brengt ook hogere kosten met zich mee. Dan wordt duurzaamheid in de betekenis van levensduur steeds belangrijker. De meerwaarde van een kwaliteitsmachine begrijp je vaak pas echt wanneer je ermee werkt.’

Voor ieder wat wils

Voor toekomstige edities van GTH ziet de stuurgroep kansen in een zo breed mogelijk aanbod. Niet alleen machinefabrikanten, maar ook leveranciers van laadinfrastructuur, substraten, graszaden en andere aanverwante producten moeten volgens hem zichtbaar zijn. ‘Je wilt een beurs waar voor iedereen iets te halen valt, waar bezoekers worden geïnspireerd en waar de hele sector samenkomt.’




BE SOCIAL
Scan, lees & deel!