



# ‘Groei aanbod tuin- en park- machines volgt veranderende vraag’

Dealerbedrijf LMB Oosterhof versterkt positie met overnames

**Een half uur afstand is voor klanten én service-medewerkers ongeveer de grens, weet Eiko Oosterhof van dealerbedrijf LMB Oosterhof. Dankzij drie vestigingen ligt met dat gegeven de hele provincie Groningen binnen bereik. Het bedrijf deed de afgelopen tijd een reeks overnames, maar die maken hiervoor niet veel uit, onderstreept hij. ‘Naast een paar dealerschappen gingen die op de eerste plaats om het personeel.’**

Auteur: Bart Mullink

Recent nam LMB Oosterhof de activiteiten op het gebied van tuin en park van Ton Medendorp uit Uithuizen over. De producten en het personeel huizen nu op de locatie van LMB Oosterhof in Roodeschool. Dit is de derde overname van Oosterhof in een jaar tijd, waarmee het bedrijf zijn positie in de regio versterkt. Het nam vorig jaar ook al de failliete boedel over van Groenoord in Oude Pekela. Hier kon het zo zijn derde vestiging openen, naast de twee bestaande in Roodeschool en Ten Boer.

Groenoord had, weet Oosterhof, naast de landbouwmachines een flinke tuin- en parkafdeling. In de vestiging in Oude Pekela zijn nu tevens de activiteiten ondergebracht van het voormalige Bakker Midwolda, dat eveneens werd overgenomen. Bakker was tot dan toe een tijdje onderdeel geweest van landbouwmechanisatiebedrijf Kort. Met de verwerving van zowel Bakker als Groenoord versterkt het bedrijf zijn positie ten behoeve van zowel tuin- en park als

landbouw. Het dealerschap van New Holland noemt Oosterhof bijvoorbeeld als een zeer welkome aanvulling.

Dat gezegd hebbende, blijkt een volgens hem zeker zo belangrijke aanvulling het personeel dat met de overnames is meegekomen. Hij somt op: ‘Zeven mensen hebben we overgenomen van Groenoord en zeven van Bakker. Die werken nu allemaal voor ons, op de vestiging in Oude Pekela. Intussen hebben we er nog wat mensen bij aangenomen, zodat we daar nu met zestien mensen zijn.’

Tuin- en parkmachinespecialist Ton Medendorp is een ander soort verhaal. ‘Die had de leeftijd om te stoppen. Omdat hij geen opvolger had, heeft hij het bedrijf beëindigd en de activiteiten overgedaan aan ons. De medewerkers namen we ook over. Alles bij elkaar werken we zodoende nu met 47 mensen.’



Het dealerschap van Husqvarna werd overgenomen van Ton Medendorp



De vestiging van LMB Oosterhof in Roodeschool

### Product

Oosterhof is een familiebedrijf dat wordt geleid door de tweede generatie: Eiko Oosterhof en zijn neef Erwin. Zijn vader, met twee broers die het bedrijf in de eerste helft van de jaren zeventig begonnen, namen in Roodeschool een toenmalig dealerbedrijf van auto's en tractoren over. De laatste bleven, de eerste werden al snel verruild voor tuin- en parkmachines. 'Als eerste kwamen de tuinfrezen van Ferrari. In die tijd waren tuinen nog vooral moestuinen. Daarna kwamen de maaimachines. Het bedrijf werd Stiga-dealer en dat zijn wij nog steeds. Al een halve eeuw dus. Daarmee zijn wij de langst met het merk verbonden dealer van heel Nederland.'

De uitbreiding van het assortiment volgde volgens hem vooral de toenemende vraag naar soorten tuin- en parkmachines bij de klandizie. Reden waarom de later geopende tweede

vestiging van het bedrijf, in Ten Boer, meteen al een veel grotere tuin- en parkafdeling kreeg. 'Met meer soorten machines en grotere, voor de professionele markt.' Later werd een verhuizing naar een nieuwe locatie in Roodeschool aangegrepen om ook daar de tuin- en parkafdeling uit te breiden. 'Doordat tegelijkertijd verschillende andere tuin- en parkbedrijven in de regio stopten, zagen wij mogelijkheden om verder te groeien.'

### Husqvarna

De verwerving van de activiteiten van Ton Medendorp is op dit gebied wellicht nog de grootste klapper die werd gemaakt. Dat was voor de hele regio een belangrijke speler. Het was onder meer dealer van zowel Husqvarna als EGO. Twee merken onder een dak dus. Het tuin- en parkgereedschap van het eerste wordt in hoog tempo elektrisch, dat van het tweede

is sowieso uitsluitend elektrisch. 'De overname van Ton Medendorp alleen is goed voor een verdrievoudiging van onze tuin- en parkafdeling. Hiervoor hebben we in Roodeschool fors geïnvesteerd. In personeel, in een nieuwe werkplaats en in de showroom, met een aparte afdeling voor het aanbod van Husqvarna. In de showroom is tevens een wat kleinere hoek ingericht voor de modellen van EGO.'

Van de gebruikers van EGO zegt hij te hebben begrepen dat die er heel tevreden over zijn. 'Daarom gaan we met dat merk graag, in elk geval voorlopig, verder. De monteur die is meegemaakt, zegt zelf ook dat de kwaliteit goed is.' Logisch, meent hij. 'Slechte machines zullen vast nog wel gemaakt worden, maar die zie je niet bij de vakhandel.' Tegelijk is Husqvarna nu eenmaal het grootst op de professionele markt. 'We zijn heel blij dat we dat merk erbij hebben gekregen.'

### Overlap

De twee merken met vergelijkbare producten zijn een door omstandigheden gevormde uitzondering. 'We willen het graag gemakkelijk maken voor onze klanten. Dat doen we door voor elke taak een passende machine in het assortiment te hebben. Maaiers, versnipperaars en handgereedschap, maar ook kleine grondverzetmachines en trekkers. In die laatste twee zit een zekere overlap met de markt voor landbouwmachines. Voor de rest zijn het hoofdzakelijk aparte werelden. Wij bedienen beide en vormen tegelijk één team als organisatie. Als het moet, kan in principe iedereen overal bijspringen.'

De meest recente aanvulling op het assortiment zijn mulchmaaiers van Mühling, speciaal bedoeld voor het grotere werk, zo schetst hij. 'Met de professionele diesel- en elektrische maaimachines erbij van SCAG, die we al langer verkopen, is zo ons aanbod wel compleet. Dat is belangrijk, want de hoveniers en gemeentes die onze klanten zijn, willen we graag alles kunnen bieden dat ze nodig hebben.'

'Slechte machines zullen vast nog gemaakt worden, maar die zie je niet bij de vakhandel'



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!