

NatureGreen vergroent plaatsen die anders onbenut zouden blijven

Onderneming groeit uit tot toonaangevende groendakleverancier

NatureGreen, totaalleverancier van extensieve groene daken in Europa, groeit hard. Deze groei is onder andere te zien in Duitsland, wat mede te danken is aan de inzet van vier Duitse collega's. 'Maar ook in Nederland is nog volop groei mogelijk', aldus Geert Schimmel, oprichter van het bedrijf. Als boerenzoon had hij altijd al affiniteit met groen, maar toen hij zelf naar een woonwijk verhuisde, besepte hij pas hoe belangrijk het is om de leefomgeving te vergroenen. 'En dan specifiek daken – plaatsen die anders onbenut zouden blijven.'

Auteur: Ralf Pijnenburg

NatureGreen is in korte tijd hard gegroeid. Tot de klantenkring behoort inmiddels een breed scala aan bedrijven, zoals dakdekkersbedrijven, architecten, bouwbedrijven, groothandels, groenvoorzieners, uitvoerders van groendaken, webshops, tuincentra en andere groenprofessionals, maar ook gemeenten. De groei komt volgens Schimmel door de onderscheidende aanpak als leverancier. Die kenmerkt zich door drie beloften aan de klant. 'Bedrijven waarderen ons streven naar topkwaliteitsproducten tegen een eerlijk tarief', vertelt hij. 'Verder zetten we onze klant altijd voorop door net een stapje extra te zetten of door proactief mee te denken; dat wordt gewaardeerd en gezien. En ten slotte staan we bekend om onze flexibiliteit en om ons maatwerk.'

Optigrün

Bij NatureGreen wordt veel waarde gehecht aan kennis. Schimmel: 'Het liefst zijn onze adviseurs betrokken bij een project vanaf het eerste moment aan de tekentafel. Veel van ons werk bestaat uit calculeren en adviseren bij projecten van onze klanten.' Daarnaast is NatureGreen de vakhandel van Optigrün en behandelt dus ook alle aanvragen van verwerkers die bij Optigrün binnenkomen. Dit kan om extensieve groendaken gaan, om retentiedaken of hellende daken. 'Hiervoor bieden we mooie oplossingen. Samen met Optigrün ontwikkelen we ook op dit gebied steeds verder door', aldus Schimmel.

Breed productassortiment

In de catalogus van NatureGreen worden meer dan 100 producten aangeboden, een aantal standaardsystemen voor platte daken, hellende daken tot 0 en tot 45 graden en retentiedaken. Bij de verse producten is er keuze uit sedumvegetatiematten, kruiden-sedumvegetatiematten met 16 inheemse kruidensoorten, kruidencassettes, lichtgewicht sedumcassettes, carbon-groendaken, kruidenmengsels en een breed assortiment pluggen en sedumstek.

Volop innovatie

Het bedrijf innoveert ook volop. Zo worden er carbon-groendaken geleverd, in de vorm van carboncassettes, carbonsubstraat of carbonvegetatiematten. Het substraat is verrijkt met een speciaal gesteente en met micro-organismen, zodat CO₂ wordt afgebroken. Schimmel: 'Hierdoor wordt er ongeveer 1 ton CO₂ per 100 m² verwijderd bij een reguliere substraatdikte. Op basis van een door TNO mede ontwikkelde simulatie van CO₂-verwijdering en meetprocedure hebben we een accreditatie gekregen van de Stichting Nationale Koolstofmarkt (SNK). Dat betekent dat hieraan SNK-certificaten oftewel *carbon credits* gekoppeld zijn. Op deze manier kan een bedrijf aantoonbaar CO₂-uitstoot compenseren.'

Locaties

De verse producten van NatureGreen worden dagelijks gerooid op de kwekerij in Noord-Brabant, die exclusief voor NatureGreen werkt. Met magazijnen in Noord-Holland, Noord-Brabant en Gelderland en het kantoor langs de A12 in Ede heeft het bedrijf een landelijke dekking. 'Iedere werkdag beleveren we onze klanten vanaf deze locaties', aldus Schimmel. 'Verder vinden al onze collega's het belangrijk om te werken bij een bedrijf dat daadwerkelijk meerwaarde levert. Wat wij zo mooi vinden aan ons werk? We zijn altijd bezig met het actief vergroenen van plaatsen die anders onbenut zouden blijven. Dat zit ten diepste in het DNA van ons bedrijf, en die houding verwachten we ook van nieuwe collega's.'

Toekomst

Volgens Schimmel ziet de toekomst er goed uit voor groendaken. 'De markt groeit nog steeds, een groendak wordt steeds normaler en men ziet de voordelen ervan volop in. Laat dat groendak maar de standaard worden, in plaats van een zwart dak.' Ook wordt de vraag volgens hem steeds meer diverser. 'Voorheen betrof 95

procent van de aanvragen een regulier groendak met twaalf sedumsoorten; tegenwoordig zijn de klantvragen heel divers. Dit maakt ons werk alleen maar leuker. Zo neemt de vraag naar retentiedaken sterk toe. Ook zien we een toenemende vraag naar hellende daken, groendaken met een gebiedseigen kruidenmengsel en daken met speciaal geselecteerde pluggen, waarbij wij meedenken.'

Er is voor NatureGreen nog genoeg groei mogelijk, zegt de eigenaar tot besluit. 'We willen graag doorgroeien in onze huidige landen, maar ook in andere Europese landen willen we onze dienstverlening uitbreiden. We zetten vol in op het steeds slimmer maken van onze processen. Hierdoor hebben we nog meer tijd voor onze opdrachtgevers en blijven we innoveren met een breder productassortiment. Het liefst doen we dat mét onze vaste opdrachtgevers, zodat we samen mooie concepten kunnen ontwikkelen die meerwaarde leveren.'

