



Kolsters: 'Geen betere maaier dan deze'

Hovenier maait een hectare hoog gras in een uur tijd af

Jac Kolsters uit het Brabantse Middelbeers, een hovenier met tien man personeel, maait grotere particuliere tuinen en andere grote privéterreinen. Twee jaar geleden kocht hij een Ariens-zeroturn-zitmaaier. De hovenier haalt de maaimachine dit jaar voor het eerst naar buiten. Hij is er zichtbaar mee in zijn nopjes.

Auteur: Santi Raats

Feitelijk is de hovenier al afgezwaaid en heeft hij de zaak aan zijn kinderen overgedragen, maar hij werkt nog omdat hij er teveel plezier aan beleeft om ermee te stoppen. Kolsters begon zijn carrière bij Heidema en heeft de nodige maaiers voorbij zien komen. Toen hij een nieuwe maaier zocht bij dealer LeCoBa in Wintelre, liet eigenaar Rob Basten hem een Ariens-zitmaaier zien. 'De importeur had twee van deze Ariens-zitmaaiers uit Frankrijk meegenomen, een kleine en een grote. Hij had een achteruitworp en dat was een eerste vereiste voor mij. Ik werk in de particuliere sector. Ik maai twee keer dezelfde ronde buitenom voordat ik naar binnen maai; ik wil niet de bestrating opblazen of de tuin of border inblazen.'

Anekdote

Kolsters draaide een proef met de kleine Ariens-zitmaaier. Dat beviel goed. 'Hij maaide als een tierelier en werkte op een heel hoge

maaisnelheid: 20 km per uur, soms nog sneller.' Hier begint Rob Basten te vertellen: 'Voor de proef wilde Jac de Ariens-zitmaaier inzetten in zijn eigen veld van één hectare, met rogge en Soedangras van anderhalve meter hoog. Nadat ik de machine van de wagen had gehaald, stuurde ik hem direct het veld in. Tussen de hoge rogge en het Soedangras zag ik af en toe alleen nog zijn glimmende bol. In het veld maaide hij kriskras paden. Hij vertelde lachend dat het een perfect doolhof was voor zijn kleinkinderen. Ze konden er mooi met hun fietsjes doorheen crossen.' Kolsters neemt het over: 'Omdat ik zag dat de machine zulk hoog gras aankon op zo'n hoge snelheid, was ik ervan overtuigd dat hij meer kan dan welke andere maaier ook.'

Krachtige motor, breed maaidek

Gerard Huybers, Ariens-maaierspecialist bij LeCoBa: 'Zero-turn-maaiers staan erom bekend

Kathy Sevcikova van Helthuis Tuin- en Parkmachines BV: 'Toen wij ruim dertig jaar geleden voor het eerst (stiekem) een kijkje mochten nemen op de R&D-afdeling waren wij al verbaasd hoeveel aandacht Ariens toen al besteedde aan de efficiëntie van het maaidek. Een efficiënter maaidek zorgt voor een lager brandstofverbruik en overcapaciteit voor extreme gevallen. Een efficiënte machine bouwen is natuurlijk belangrijk, maar een lange levensduur en lage onderhoudskosten ook.' Sevcikova meldt tevens dat Helthuis Tuin- en Parkmachines BV zojuist de Ariens Zenith in huis heeft. Bij de nieuwe generatie zero-turn maaiers van Ariens is het ontwerp gebaseerd op kerncomponenten van de Gravely Pro-lijn.

dat ze heel grote terreinen in korte tijd kunnen maaien. Een hectare kan binnen een uur gemaaid zijn. Dat kan geen enkele andere maaier. De Ariens-zitmaaier heeft een zware motor en twee hydromotoren op de twee achterwielen. Door de zware motor kan er een maaidek op de machine dat breder is dan 1 m, wat gangbaar is op zitmaaiers. Het maaidek van Kolsters' type is 1,60 m breed. Maar al onze Ariens-zitmaaiers, zoals de types Apex 48, Ikon-X 52 en Zoom 42, zijn uitgevoerd met een tweecilinder-benzinemotor van 20-30 pk. Bij een motor van 30 pk kun je zelfs een maaidek van 1,80 inzetten.'

Aanpassingen

Maaisnelheid en maaicapaciteit waren voor Kolsters doorslaggevende factoren. Hij schafte een grote Ariens-zitmaaier aan met maaidek van 1,60 m. 'In het begin had ik nog wat

problemen met de achteruitworp. Door het mechanisme werd het gras omhooggeblazen, waardoor de radiator verstopt raakte. Ik heb wat geëxperimenteerd met rubberen latten en heb dit idee doorgegeven aan importeur Helthuis en aan dealer LeCoBa. Hun monteurs hebben die oplossing verfijnd en de machine ermee aangepast. Nu pakt de radiator de lucht van boven, niet meer van de zijkant of onderkant. De monteurs hebben een bekisting om de radiator heen gemaakt en de stoel wat verder naar voren gezet. Om de radiator niet te warm te laten worden in de bekisting, zijn er grove gaten in de bekisting geboord. Al met al een prachtige oplossing.'

Gewoon en ruw gras

Inmiddels heeft de Ariens-zitmaaier zijn capaciteiten ruimschoots bewezen. 'Ik maai een paar keer per jaar rond de visvijver van de plaatselijke visvereniging', vertelt Kolsters. 'Ik maai dan in de hoogste stand, zo langzaam mogelijk. Ook maai ik er de grote en kleine velden van een bungalowpark mee, sinuspaden in particuliere tuinen, stukken groen bij regionale sportverenigingen en een paar duizend vierkante meter op het schietterrein van het gilde. Dan rijd ik ook 20 km per uur, ondanks de grootte van de machine. Ideaal is dat. Natuurlijk is deze Ariens-zitmaaier niet geschikt voor het maaien van een golfbaan; hij is bestemd voor gewoon maaierwerk en ruw terrein. Naast de snelheid en capaciteit is een voordeel dat hij ontzettend wendbaar is, zoals natuurlijk elke zero-turn-maaier.'

Afschrijving

De maaifrequentie is ongeveer eenmaal in de zeven tot veertien dagen; dat is zo'n 100 tot

150 uur per jaar. De Ariens-zitmaaier wordt over een langere termijn afgeschreven dan de gangbare belastingtechnische afschrijvings-termijn van vijf jaar. 'Dan is hij ten eerste nog niet versleten, en ten tweede wordt hij anders te duur en zou mijn kostprijs omhoog moeten. Ik schrijf hem dus arbeidstechnisch over een langere termijn af.' Huybers van LeCoBa: 'In verhouding tot andere zero-turn-maaiers die grote oppervlakten aankunnen, is de Ariens-zitmaaier kostentechnisch een stuk voordeliger. De maaimechanisme heeft lage jaarlijks terugkerende onderhoudskosten. Hij zit vrij eenvoudig in elkaar: alle delen zijn hydraulisch in plaats van mechanisch.'

Langetermijnrelaties

Kolsters was al vaste klant van de ouders van LeCoBa-eigenaar Rob Basten. Hij verwijst nog even naar de herkomst van de bedrijfsnaam: 'Leo en Corrie Basten. Leo is helaas overleden, Corrie werkt nog op kantoor. Het is voor mij een vertrouwd bedrijf. Ik ben ook geen lastige klant. Ik kom aan de balie en vertel wat ik ongeveer zoek en hoeveel exemplaren ik ervan nodig heb. Ik vertrouw het bedrijf tot in mijn broekzak; ik hoef nooit bang te zijn dat ik voor een kwartje word beduveld.'

Je moet zakelijk zijn, maar je klanten een warm hart toedragen; die filosofie draagt Kolsters over op zijn kinderen die de zaak nu overnemen. 'Ons bedrijf heeft gewerkt bij zigeunerkampen en bij multinationals. Alle klanten zijn voor mij gelijk en even belangrijk.' Kolsters zoekt zakelijk gezien mensen om zich heen die daar hetzelfde in staan. 'LeCoBa bouwt ook een bijzondere band op met zijn klanten. Een klein voorbeeld: Rob Basten komt bloemen kopen voor op het graf van zijn vader in het groencentrum dat wij naast het hovenierswerk hebben. Dat doet mij wel wat. Daarnaast is de service van zowel Helthuis als LeCoBa uitstekend. Ik ben er kind aan huis en koop er bijna al mijn spullen, maar heb nooit anders gezien dan dat zowel Helthuis als LeCoBa altijd voor me klaar stond. Als er ooit een probleem is, wordt het gegarandeerd opgelost.'



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/29235/kolsters-er-is-in-mijn-beleving-geen-betere-maaier-dan-deze