



Maarten Kleinnibbelink bij de WeedMaster TC-Vision

‘Er hangen ontwikkelingen in de lucht; onze R&D-afdeling hoeft zich niet te vervelen’

Waterkracht werkt hard aan vergroting marktaandeel in heetwateronkruidbestrijding

De ingenieurs van machinebouwer Waterkracht hebben voor hun eigen productlijn Weedmaster onderscheidende technieken bedacht, met als doel om de gebruiker meer gemak te bieden. De verkoop in Europa verloopt naar wens, vooral op het gebied van gemeentelijke onkruidbestrijding.

Auteur: Santi Raats

Achtergrond

Machinebouwer Waterkracht is geen *new kid on the block*. Waterkracht was ruim 25 jaar geleden samen met twee andere partijen de eerste die inzette op de ontwikkeling van onkruidbestrijding met heet water. Jarenlang bouwde het bedrijf (met hogedruktechniek als core-business) onkruidbestrijdingsmachines voor derden, maar vorig jaar werd de WeedMaster-lijn onder eigen naam op de Europese markt gebracht.

Productlijn

Deze lijn omvat vier modellen met een hand-lans: de WeedMaster S, M, L en TM, en twee modellen voor op een merkonafhankelijke werktuigdrager: de WeedMaster TC (toolcarrier)

en de WeedMaster TC-Vision.

Het kleinste model, de WeedMaster S, is een instapmodel voor hoveniers. De grootste modellen, de WeedMaster TC en de TC-Vision, zijn machines voor groenaannemers en de gemeentelijke groenvoorziening. Het paradigma, de Vision, maakt met zijn Vision-technologie een analyse van de onkruiden op basis van camerabeelden. De WeedMaster TC-Vision wordt sinds vorig jaar verkocht. Maarten Kleinnibbelink van Waterkracht vertelt: ‘Dankzij demonstraties hebben we een directe orderportefeuille van vier stuks en nog eens acht exemplaren in het vooruitzicht.’

Dealers

In Nederland heeft Waterkracht intussen



4 min. leestijd

vier dealers: sinds eind 2017 Almat Laren en LeCoBa uit Wintelre en sinds dit jaar Tuin en Park uit Goes en Van den Berg uit Pijnacker. Kleinnibbelink: 'Met deze vier partners is de helft van Nederland afgedekt. De noordelijke helft van Nederland bewerken wij zelf, tot ook daar een geschikte Waterkracht-dealer gevonden is.'

Europa

In Denemarken, Zweden, Zwitserland en Duitsland is de heetwatertechnologie redelijk ingeburgerd en dat merkt ook Waterkracht aan de verkoop van WeedMaster-machines. 'Vorig jaar meldden zich twee Zweedse gegadigden voor een importeurschap. We hebben een deal gesloten met HM Maskin. Deze importeur heeft een WeedMaster TC Vision gekocht als demo-model. Onze importeur in Denemarken heeft al een TC Vision verkocht aan een gemeente en heeft tegelijkertijd ook een demonstratiemachine voor zichzelf aangeschaft', zegt Kleinnibbelink. Eind maart 2019 hield Waterkracht een tour door Denemarken, om de samenwerking met deze nieuwe Deense distributeur te vieren. 'Maar ook in Frankrijk went men aan het idee van heet water. Vorig jaar zijn we gaan samenwerken met importeur Mecagil-Lebon, waaronder weer een aantal subdealers vallen. Nu het seizoen begint, lopen de orders vanuit heel Europa binnen.'

M-line

Ook al belooft de verkoop van de TC Vision veel goeds, voorlopig is de M-line de best verkochte machine in Europa. Kleinnibbelink: 'Deze

machine staat aan de basis van onze complete WeedMaster-lijn. Hij wordt afgenomen door iedereen die actief is in de groensector en zich serieus bezighoudt met onkruidbestrijding met heet water. Dit model is uit voorraad leverbaar. Gebruikers kunnen bij alle machines eenvoudig zien aan de temperatuurindicator op de schoffel wanneer de temperatuur van het water hoog genoeg is om aan de slag te gaan. Maar met de multifunctionele M-line kun je ook makkelijk hekwerken en straatmeubilair schoonmaken, met een middendruk van zo'n 50 bar; je kunt eenvoudig groene aanslag en zelfs graffiti verwijderen zonder chemicaliën. Dit extra voordeel is te danken aan onze reinigingsachtergrond.'

Marktontwikkeling

Kleinnibbelink: 'Wij verwachten dat de R&D-afdeling van Waterkracht zich voorlopig niet hoeft te vervelen. De markt in Nederland is volop in ontwikkeling. Via onze handelaren en eindgebruikers komen er wekelijks nieuwe ideeën en vragen binnen. Daar zitten zeer uiteenlopende ideeën tussen; onze afdeling research en development onderzoekt of ze haalbaar zijn, voor de lange of de korte termijn.'

Tipje van de sluier

Kleinnibbelink weet nog meer te verklappen: 'Onze ingenieurs zijn bezig met een eM-machinerie die loopt op lithiumaccu's. Die is bijzonder geschikt voor locaties waar geluidsoverlast tot een minimum beperkt moet worden, zoals begraafplaatsen en binnensteden. Ook zijn ze bezig met een 3P-oplossing om een WeedMaster M in een hefinrichting van een tractor te kunnen hangen, als alternatief voor een transport- of aanhangwagen.'

Onderscheidende features

Patrick Kuijpers, accountmanager bij LeCoBa, zegt: 'De Vision-technologie is onderscheidend ten opzichte van wat andere machines hebben. De WeedMaster TC-Vision maakt gebruik van cameratechniek die meer mogelijkheden heeft. Een sensorgestuurde machine kan groen onderscheiden tegen een achtergrond met een andere kleur, en daar vervolgens heet water op richten. Maar de Vision-technologie kan nog meer, volgens Kuijpers. 'De camera kijkt of er onkruid staat en of het plantje nog leeft. Alleen als de onkruidplant leeft, geeft hij opdracht om er heet water op te deponeren. Ook komt Waterkracht met technologische doorontwikkelingen, zoals brandstofterugwinning door

één uitlaat in plaats van twee. De warmte van de motor gaat eerst terug in de ketel waar het water wordt verwarmd. Ook hebben alle WeedMaster-machines STC-continuïteit, waardoor een constante eindtemperatuur gegarandeerd wordt. Je kunt het water ook niet zonder meer boven de 100 graden Celsius verwarmen; dan wordt het stoom en dat heeft een minder groot dodingseffect op de onkruidplant. Met een WeedMaster moet je vier tot vijf rondes per jaar afleggen, maar met stoom is dat bijna het dubbele. Waterkracht maakt natuurlijk gebruik van zijn expertise als reinigingsmachinespecialist. Zo zit er op de schoffel een temperatuurindicator, die "OK" aangeeft zodra de juiste temperatuur is bereikt. Bij alle andere heetwatermachines ontbreekt zo'n temperatuurmeter en moet je op het gevoel werken. Het is dan een gok hoe heet het water is dat je aanbrengt op de onkruidplant, wat kan resulteren in een minder goede onkruidbestrijding.'

Waterkracht maakt alles

Kuijpers vindt het een groot voordeel dat Waterkracht buiten de bestaande kaders kan denken. 'Het zijn maatwerk-machinebouwers. Als een klant de machine ondersteboven of verticaal wil hebben, ik noem maar wat, dan nemen wij contact op met Waterkracht. De ingenieurs gaan dan om de tafel zitten en maken dat gewoon. Dat is geweldig. Dat iets op maat gemaakt is, zie je terug in de prijs, maar de klant krijgt de machine wel precies zoals hij hem willen hebben.'

Pilot sportveldreiniging

LeCoBa werkt samen met Waterkracht en de Brabantse gemeente Best aan een pilot met heetwateronkruidbestrijding op sportvelden. 'We hebben afgelopen jaar een hockeyveld gereinigd van algen en mos en van het onkruid in de randen tussen de stoep en het kunstgras. Daar kun je alleen komen met de heetwatermethode. Dit deden we met de WeedMaster TM (trailervorm), achter een zitmaaier, met aan de voorkant wat schoffels. We willen deze pilot uitbreiden naar andere sportvelden en tennisbanen. We willen toe naar een heetwatermachine met weinig gewicht, die efficiënt werkt en die inzetbaar is voor meerdere klanten.'



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/29214/er-hangen-ontwikkelingen-in-de-lucht-onze-rd-afdeling-hoeft-zich-niet-te-vervelen



De Waterkracht-ingenieurs zijn bezig met een 3P-oplossing om een WeedMaster M in de hefinrichting van een tractor te hangen, als alternatief voor een transport- of aanhangwagen.