



Grasmeesters verder onder leiding van Hans Kok: ‘Voor onze klanten verandert er niets’

Per 1 mei heeft Hans Kok het adviesbureau Grasmeesters overgenomen van oprichter en eigenaar Arno Harmsen. Harmsen bouwde Grasmeesters vijftien jaar geleden op van niets tot een gerespecteerd adviesbureau in de Nederlandse sportveldenmarkt. De klantenbasis, reputatie en werkwijze die zijn neergezet vormen de basis waarop Kok en zijn collega Martin Brummel nu verder bouwen.

Auteur: Wijnand Meijboom

‘Voor onze dienstverlening verandert er eigenlijk niets’, zegt Kok. Nu ligt de verantwoordelijkheid ook officieel bij ons.’ Met de overname hopen Kok en Brummel ook een einde te maken aan de geruchten die de afgelopen periode in de markt rondgingen. Zo werd gespeculeerd dat Kok zou vertrekken en dat de

toekomst van Grasmeesters onzeker zou zijn. ‘Er werd van alles verteld’, vertelt Kok. ‘Omdat ik in gesprek was over verschillende mogelijkheden, ontstond het verhaal dat ik weg zou gaan. Maar zolang er niets definitief is, kun je daar ook niets over communiceren. Nu is het duidelijk: ik blijf en heb het bedrijf overgenomen.’ Volgens

Brummel was het belangrijk om snel duidelijkheid te geven aan opdrachtgevers. ‘Op een gegeven moment krijg je vragen van klanten die allerlei verhalen horen. Dan wil je gewoon kunnen zeggen hoe de situatie echt is. Daarom zijn we blij dat we dit nu naar buiten kunnen brengen.’



‘In principe kan iedere organisatie een klant van ons zijn, dus ook Ajax. De relatie is er nog steeds’

Ook rondom Ajax ontstond verwarring. Sommige marktpartijen gingen ervan uit dat de Amsterdamse club geen klant meer van Grasmeeesters zou zijn. Volgens Brummel is dat een misvatting. ‘Die verwarring komt voort uit mijn verleden’, legt hij uit. ‘Ik werkte jarenlang deels voor Ajax en deels voor Grasmeeesters. Sinds augustus vorig jaar werk ik fulltime voor Grasmeeesters. Dat is dus al bijna een jaar zo.’ Volgens Brummel zijn de contacten met Ajax nog altijd uitstekend. ‘In principe kan iedere organisatie een klant van ons zijn, dus ook Ajax. De relatie is er nog steeds. We worden regelma-

tig gevraagd om mee te denken of om velden te beoordelen voor oefenwedstrijden. Dat is gewoon onderdeel van ons werk als onafhankelijk adviseur.’

‘Je ziet dat steeds meer kennis uit de markt verdwijnt’

De twee zien een groeiende behoefte aan onafhankelijke advisering rondom natuurgrasvelden. ‘We zien ook vanuit gemeenten meer aandacht voor gras in de stad. Dit beperkt zicht ook niet alleen tot de sportvelden.’ Volgens hen verdwijnt veel specialistische kennis bij gemeenten en sportbedrijven door pensioenering en beperkte instroom van nieuwe experts. ‘Je ziet dat steeds meer kennis uit de markt verdwijnt’, zegt Brummel. ‘Tegelijkertijd worden werkzaamheden vaak bij aannemers neergelegd. Dan is het belangrijk dat ook onafhankelijk toezicht en begeleiding aanwezig zijn, anders keurt een partij uiteindelijk zijn eigen werk.’ Juist daar ziet Grasmeeesters een belangrijke rol. Het bureau begeleidt opdrachtgevers bij renovaties, nieuwbouw en onderhoud van natuurgrasvelden en fungeert daarbij als verbindende schakel tussen opdrachtgever, aannemer en leverancier.

Praktische aanpak

De kracht van Grasmeeesters ligt volgens Kok vooral in de praktische aanpak en de begeleiding tijdens renovatietrajecten. ‘Een advies schrijven is één ding, maar de uitvoering begeleiden maakt uiteindelijk het verschil’, zegt hij. ‘Wij kijken niet alleen welk grasmengsel of welke bodemverbetering en bewerkingen nodig zijn, maar controleren ook of dat daadwerkelijk wordt toegepast en op de juiste manier wordt uitgevoerd.’ Volgens Kok kunnen juist kleine afwijkingen grote gevolgen hebben voor het eindresultaat. ‘Soms wordt tijdens de uitvoering toch een ander product gebruikt of andere machine ingezet dan vooraf is afgesproken. Dat gebeurt niet altijd bewust, maar het kan wel invloed hebben op de kwaliteit en het eindresultaat. Daarom zijn wij op cruciale momenten aanwezig.’ De adviseurs zijn daarbij niet dagelijks op het werk aanwezig, maar

onderhouden nauw contact met opdrachtgevers en aannemers. ‘De praktijk is altijd anders, dan wat vooraf op papier staat’, aldus Kok. ‘Door samen op te trekken, kom je uiteindelijk tot het beste resultaat.’

Golfwereld

Grasmeeesters is vooral bekend in de sportveldensector, maar heeft ook stevige wortels in de golfwereld. Daar willen Kok en Brummel de komende jaren verder op inzetten. ‘Onze roots liggen ook in golf’, zegt Brummel. ‘Daar hebben we veel ervaring opgedaan met onderhoud en renovaties.’ Naast baanrenovaties begeleiden de adviseurs steeds vaker projecten rondom waterbeheer. Door droogte en toenemende waterschaarste groeit de vraag naar oplossingen voor wateropslag en beregning. Kok: ‘We begeleiden momenteel verschillende projecten waarbij vijvers voor wateropslag worden aangelegd. Daar komt veel meer bij kijken dan alleen techniek. Vergunningen, flora en fauna, cultuurtechniek en de uitvoering moeten allemaal op elkaar aansluiten. Dat is expertise die niet iedere golfbaan zelf in huis heeft.’

Met de overname verandert er organisatorisch iets bij Grasmeeesters, maar voor opdrachtgevers blijft volgens Kok vooral veel hetzelfde. ‘De projecten lopen gewoon door en de klanten houden dezelfde contactpersonen’, zegt hij. ‘Martin werkt hier al jarenlang en sinds augustus vorig jaar volledig. Samen willen we verder bouwen aan Grasmeeesters zoals mensen ons kennen: onafhankelijk, praktisch en betrokken bij het eindresultaat en met passie voor gras en cultuurtechniek.’



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!