



Arno de Jong volgde de topopleiding Urban Green Development bij Yuverta LLO en werkt als natuurinclusief hovenier.

Topopleiding Urban Green Development levert kennis waaraan behoefte is

Belang van bepaalde keuzes beter aan klanten overbrengen

De topopleiding Urban Green Development van Yuverta LLO trekt een gemêleerde groep mensen: van hoveniers die graag een bredere blik willen tot zij-instromers uit bijvoorbeeld zorg en welzijn. Arno de Jong en Tim Salet namen deel aan de opleiding en ronden deze ongeveer een jaar geleden af. De Jong profileert zich als toekomstbestendig hovenier; Salet is bij Natuurhuisje.nl verantwoordelijk voor het contact met natuurpartners. Zij vertellen wat de opleiding hen heeft gebracht en nog steeds oplevert.

Auteur: Heidi Peters

Arno de Jong werkt deels in loondienst en startte daarnaast zijn eigen hoveniersbedrijf. 'Ik werk nu bijna tien jaar als hovenier. Vooral in de eerste jaren viel het mij op dat het toch wel veel ging om klakkeloos uitvoeren wat de klant

wil. Niemand die een voorstel deed voor een betere oplossing. Op een zeker moment ben ik de opleiding tot aankomend projectleider gaan volgen, waarna ik twee jaar aan de slag ging als werkvoorbereider in de aannemerij. Daar liep ik

tegen dezelfde vraagstukken aan. Er is behoefte aan expertise op verschillende gebieden, maar die is nog niet zoveel te vinden. De meeste mensen werken namelijk nog volgens wat hen destijds geleerd is en dat is vrij traditioneel. Toen de opleiding tot aankomend projectleider op z'n eind liep, ontdekte ik de topopleiding Urban Green Development, waarin alle thema's voorbijkomen waarvoor ik belangstelling heb én waar behoefte aan is.'

Na de opleiding UGD, nu een jaar geleden, liep De Jong toch weer tegen dezelfde bezwaren aan. 'Werkgevers vinden het spannend, zeggen er zelf niet veel kennis over te hebben. Ze waren wel bereid mij aan te nemen om mijn kennis in te zetten, maar kennelijk levert een



Tim Salet werkt bij Natuurhuisje.nl en volgde tegelijkertijd met Arno de Jong de opleiding UGD.

andere manier van werken, met meer inheems en andere, klimaatbestendiger keuzes, toch nog te veel onzekerheden op qua onderhoud of kosten. Daarom heb ik het besluit genomen om mijn eigen onderneming te beginnen.' De Jong merkt dat particuliere klanten wel degelijk openstaan voor aanpassingen die voor meer biodiversiteit in hun nieuwe tuin zorgen.

Betere communicatie

Voor De Jong waren alle modules de moeite waard. Hoewel zijn interesse al lag bij ecologisch beheer en biodiversiteit, miste hij bij zichzelf nog een bepaalde theoretische en wetenschappelijke onderbouwing. 'Met de kennis die ik nu heb, kan ik in allerlei gezelschappen uitleggen wat ik bedoel en waarom dit waardevol is voor klimaatadaptatie en vergelijkbare thema's. Mijn communicatie met klanten verloopt nu beter. Ik merk dat mijn kennis fors is gegroeid. Voor veel mensen heeft een ecologisch hovenier nog een beetje een geitenwollensokkenimago, maar tegelijkertijd vinden ze wateropvang belangrijk en willen ze iets doen voor bijen en vlinders. Ook vinden ze egels leuk en schattig. Ik kan ze uitleggen hoe ze eenvoudig iets kunnen doen dat daar werkelijk aan bijdraagt.'

Theoretische onderbouwing

Een onderdeel van de opleiding is de roedraadopdracht. Dit is een opdracht die de deelnemers zelf bedenken of opzoeken en waarin alle aspecten van de opleiding terug-

komen. Denk aan een eetbare tuin, een groen gebouw, klimaatadaptatie, biodiversiteit en meer. De Jong koos voor de herinrichting van het buitenterrein van de door hem bezochte sportschool in Gorinchem. 'Alle thema's kan ik hierin kwijt én het sluit perfect aan bij een opdracht die ik als aankomend projectleider had. Daarvoor miste ik aanvankelijk de theoretische onderbouwing die ik nu wel heb. Als je een verandering op gang wilt brengen, geeft deze opleiding je de handvatten daarvoor.'

Van techniek naar groen

Natuurhuisje is een boekingsplatform voor vakantiehuysjes midden in de natuur. Via de site worden zo'n 20.000 huysjes aangeboden in heel Europa. 'Met het boeken van een huysje steun je natuurherstelprojecten in die regio. Een deel van je geld gaat naar de regio waar je het huysje boekt', aldus Tim Salet, sinds 2019 werkzaam bij Natuurhuisje.nl. 'Al met al gaat er jaarlijks 300.000 euro naar natuurbescherming- en herstelprojecten. Daarmee proberen we op een positieve manier iets terug te doen én mensen te motiveren en te prikkelen.'

Na een vrij groene jeugd koos Salet voor commerciële studies. Na enkele jaren in daarbij passende functies, en een wereldreis vol reflectie en ontdekkingen over zichzelf én de toestand van de wereld, besloot hij om ook beroepsmatig voor groen te kiezen. Natuurhuisje was een van de eerste stappen. Het volgen van de topopleiding UGD was een volgende. 'Ik lees veel over biodiversiteit en ben in Breda betrokken bij diverse initiatieven rondom stadsvergroening. Met UGD heb ik een beduidend bredere basiskennis gekregen.'

Voor Salet waren klimaatadaptatie en biodiversiteit de interessantste masterclasses: 'Deze gaven mij inzicht in wat er nu precies met deze woorden bedoeld wordt, met vragen als: wat is het eigenlijk, waar staan we, wat heeft de stad daarmee te maken? Wat hierover verteld wordt, is voor mij heel inspirerend. De kennis die ik heb opgedaan, deel ik nu onder andere bij Natuurhuisje, zowel met de partners als de medewerkers. Ik geef presentaties en leg onder meer uit wat het effect is van bepaalde landschapselementen. Imelde Kloosterman

en Gert-Jan Koopman zijn twee heel goede docenten, net als Eva Groen, die lesgeeft over klimaatadaptatie, de rol van de stad voor het klimaat en wat we kunnen doen als stadsbewoners. Door deze twee masterclasses kijk ik heel anders naar mijn omgeving en naar mijn eigen tuin.'

Groeiende groene kennis

Natuurhuisje is een online bedrijf. Dat betekent dat de pakweg 40 medewerkers veelal technenuten zijn die niet direct de natuur opzoeken. Daarom vindt Salet het belangrijk dat ze weten wat de gevolgen zijn van hun werk. Zo is Hoopheggen een organisatie die door Natuurhuisje wordt gesteund. Salet neemt de medewerkers – soms letterlijk – mee als het gaat om het belang van heggen voor de biodiversiteit. 'We zijn een dag met de collega's aan het werk gegaan om heggen te planten. De kennis die zij daarmee opdoen, geeft een positieve draai aan hun werk, merk ik.' Natuurhuisje heeft dus baat bij de nieuw opgedane kennis, maar de echte motivatie van Salet is de wens om zelf meer invloed te kunnen uitoefenen op natuurherstel. Daarbij heeft hij ook contact met partijen als gemeenten of Staatsbosbeheer. Als gesprekspartner voelt Salet zich steviger in zijn schoenen staan door de kennis die hij heeft opgedaan op de topopleiding UGD van Yuverta LLO. 'Dat vuur voor groen en natuur zit in mij; de studie heeft dit vuur verder aangewakkerd, zodat ik mijn overtuiging en mijn ideeën nu beter kan overbrengen.'

Llo.yuverta.nl

levenlangontwikkelen@yuverta.nl

088 4354350

Yuverta
leven lang ontwikkelen

Llo.yuverta.nl

'Er is in de markt behoefte aan de kennis die via UGD wordt gedeeld'



BE SOCIAL

Scan, lees & deel!